

MICHEL GASSELIN (Normandie Trot)

Michel Gasselín et Pierre Levesque, au retour gagnant de Bourbon Tooma, l'un des élèves de l'écurie Passion, déniché à l'étranger



« Les gens cherchent à s'associer »

Michel Gasselín est un entrepreneur heureux. Depuis une douzaine d'années, cet ancien gendarme, ayant grimpé tous les échelons dans les rangs des sous-officiers, vit en effet de sa passion. Présent sur tous les fronts, le créateur de Normandie Trot propose syndications, ventes de parts d'étalons, gère des écuries de Groupe, achète, vend, conseille...

« J'ai acheté mon premier trotteur à 24 ans, j'en ai aujourd'hui 56... C'est dire si ma passion remonte à longtemps... Après avoir eu le bonheur d'élever **Billet Vert** et passé 25 ans dans la gendarmerie, où j'ai eu l'occasion de commander des brigades aussi bien en Normandie qu'en Guadeloupe, j'ai créé Normandie Trot en 1999. Cela me titillait tellement de faire un métier à 100% autour du cheval... Je ne l'ai jamais regretté. Mieux encore, j'estime que je suis un privilégié... »

Aujourd'hui, son agence est une belle petite affaire, comptant pas moins de 1 500 clients-prospects (« il faut au moins cela... ») et ayant réalisé 1,3 million de chiffre d'affaires l'an dernier. Deux collaborateurs sont à ses côtés, une assistante de direction et un commercial (Dimitri Gallier, le frère de Christophe, l'entraîneur).

Basé à Granville, Michel Gasselín joue à fond la carte de la diversification. Ses offres sont variées

et à destination de tous les types de publics, aussi bien éleveurs qu'entraîneurs ou propriétaires. Sur son site internet, la principale vitrine de son entreprise, la preuve est là. Acheter une part d'étalon ? S'associer sur un bout de cheval, un foal, un yearling, un cheval à l'entraînement ? Entrer dans une écurie de Groupe ? Gérer de A jusqu'à Z la carrière d'un étalon, aussi bien sur le plan financier, technique, qu'administratif ? Effectuer un achat ou une vente ? Avoir besoin d'un conseil ? Normandie Trot propose tous ces services.

« 50% de notre activité concerne la gestion de 35 étalons dont nous avons la charge. Concernant les achats et ventes de chevaux, c'est une question d'opportunités, que ce soit pour les écuries gérées par nos soins que pour nos clients. L'écurie Passion, composée de 35 associés, n'a pas enregistré un seul désistement depuis sa création, en 2004. L'écurie Euro Racing, plus récente, a démarré avec les « V ». Nous achetons aussi bien des chevaux prêts à courir que des foals, des yearlings... Cela dit, j'aurais tendance à privilégier les ventes à l'amiable plutôt que les ventes publiques, aimant travailler dans la durée avec les éleveurs, et voir les chevaux régulièrement dans leur environnement de tous les jours. »

Michel Gasselín reconnaît que le contexte économique actuel incite ses clients « à rechercher les associations, pour à la fois répartir les risques et mutualiser surtout les frais d'entretien. Tout le monde, ou presque, peut s'acheter un cheval, le plus compliqué ensuite est de faire face aux pensions... Je propose donc beaucoup de chevaux en parts. Par contre, sur le marché des parts d'étalons, il y a un vrai engouement depuis des années. Pour beaucoup de passionnés du trot, c'est une opportunité en matière d'investissement, permettant à la fois d'utiliser les services d'un reproducteur qu'on aime bien, mais aussi de revente éventuelle... »

Michel Gasselín se veut aussi pragmatique. « Je me dis toujours avant d'acheter: « est-ce que tu le ferais pour toi, à titre personnel ? » Malgré toutes les précautions que l'on peut prendre, les visites d'achats, la connaissance du milieu, il ne faut jamais oublier que l'on travaille sur de la matière vivante... »

Evidemment, l'animateur de Normandie Trot se rendra aux ventes de yearlings à Deauville. « Pas question de louper un tel événement... Cela fait partie de mon travail. Mon meilleur achat, dans ce créneau, a été **Quid de Chahains** déniché à Vincennes, en septembre 2005. »